

**Аннотация рабочей программы дисциплины
ПМ. 03 Выполнение работ по одной или нескольким
профессиям рабочих, должностям служащих
ОПОПССЗ 38.02.07 Банковское дело**

1. Область применения программы

Программа профессионального модуля (далее - рабочая программа) – является частью основной профессиональной образовательной программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС по специальности **38.02.07 Банковское дело**, укрупненной группы специальностей 38.00.00 УГС Экономика и управление, в части освоения основного вида профессиональной деятельности (ВПД): **Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих.**

Рабочая программа профессионального модуля может быть использована при освоении основной профессиональной образовательной программы специальности 38.02.07 Банковское делорекомендуемых ФГОС профессий рабочих, должностей служащих **специалист банковского дела.**

Рабочая программа профессионального модуля может быть использована при разработке программ: дополнительного профессионального образования по программе повышения квалификации при наличии начального профессионального образования по профессии **Агент банка.**

2. Цели и задачи профессионального модуля – требования к результатам освоения профессионального модуля

С целью овладения указанным видом профессиональной деятельности и соответствующими профессиональными компетенциями обучающийся в ходе освоения профессионального модуля должен:

Уметь:

- определять продукты и услуги для конкретного банка;
- привлекать клиентов для приобретения банковских продуктов и услуг;
- составлять сберегательные и депозитные сертификаты;
- составлять договора потребительского кредита;
- составлять кредитные договоры для юридических лиц;
- оформлять документы при расчетно - кассовом обслуживании клиентов;
- проводить расчеты по трастовым операциям и услугам по хранению ценностей;
- оказывать консультативные услуги;
- оформлять договора на брокерское обслуживание;
- оформлять банковские гарантии;
- определять процентные ставки по банковским продуктам и услугам;
- определять цены на банковские продукты и услуги;
- продавать банковские продукты и услуги частным лицам и юридическим лицам;

- осуществлять этапы и методы продажи банковских продуктов и услуг;

Знать:

- законодательные и нормативные акты, регулирующие правовое положение учреждений банковской системы РФ;

- рабочий процесс профессии «Агент банка»;

- преимущества работы агентом банка;

- информацию для изучения рынка банковских услуг;

- сегменты изучения рынка банковских продуктов и услуг для клиентов;

- рост банковских услуг в России;

- анализ рынка банковских услуг;

- кредиты правительству, потребительские кредиты;

- ипотечные кредиты, кредиты юридическим лицам;

- расчетно- кассовое обслуживание ;

- операции с иностранной валютой;

-информационные, аудиторские услуги, услуги по инженерно-экономической экспертизе;

- брокерские и инвестиционные банковские услуги;

- инструменты и задачи ценовой политики банка;

- факторы, влияющие на ценовую политику банка;

- стратегию продажи банковских продуктов и услуг;

- основные методы продажи банковских продуктов и услуг;

- определять этапы продажи банковских продуктов и услуг;

- послепродажное обслуживание клиента.

Результатом освоения профессионального модуля является овладение обучающимися видом профессиональной деятельности – **Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих**, в том числе профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

Код	Наименование результата обучения
ПК 1.1.	Осуществлять расчетно-кассовое обслуживание клиентов.
ПК 1.2.	Осуществлять безналичные платежи с использованием различных форм расчетов в национальной и иностранной валютах.
ПК 1.3.	Осуществлять расчетное обслуживание счетов бюджетов различных уровней.
ПК 1.4.	Осуществлять межбанковские расчеты.

ПК 1.5.	Осуществлять международные расчеты по экспортно-импортным операциям.
ПК 1.6.	Обслуживать расчетные операции с использованием различных видов платежных карт.
ПК 1.1	Оценивать кредитоспособность клиентов.
ПК 1.2.	Осуществлять и оформлять выдачу кредитов.
ПК 1.3.	Осуществлять сопровождение выданных кредитов.
ПК 1.4.	Проводить операции на рынке межбанковских кредитов.
ПК 1.5.	Формировать и регулировать резервы на возможные потери по кредитам.
ОК 1.	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии проявлять к ней устойчивый интерес
ОК 2.	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность качество
ОК 4.	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального личностного развития
ОК 7.	Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий
ОК 8.	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации
ОК 9.	Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности
ОК 10.	Развивать культуру межличностного общения, взаимодействия между людьми устанавливать психологические контакты с учетом межкультурных и этнических различий
ОК 11.	Знать правила техники безопасности, нести ответственность за организацию мероприятий по обеспечению безопасности труда

3. Общая трудоемкость профессионального модуля по очной форме обучения составляет: всего – 322 часа, в том числе:

1. максимальной учебной нагрузки обучающегося - 142 часа, включая:
 - обязательной аудиторной учебной нагрузка обучающегося- 88 часов;
 - самостоятельная работа обучающегося - 54 часа.
2. учебная практика - 180 часов.

4.Семестры: 4.

5.Основные разделы профессионального модуля:

Раздел 1. Технология выполнения работ по профессии «Агент банка»

Тема 1.1. Рабочий процесс и преимущества работы агентом.

Раздел 2. Банковские продукты и услуги.

Тема 2.1. Характеристика банковских продуктов и услуг.

Тема 2.2. Изучение рынка банковских продуктов и услуг.

Тема 2.3. Депозитные продукты и услуги.

Тема 2.4. Кредитные продукты и услуги.

Тема 2.5. Прочие банковские продукты и услуги.

Тема 2.6. Ценовая политика банка.

Раздел 3. Осуществление продажи банковских продуктов и услуг.

6. Автор: Бойцова Е.С., преподаватель.